



Вимоги:

- Вища освіта (бажано напрямки спеціальностей: будівництво, інженерія, економіка, менеджмент);
- Висока мотивація до досягнення поставлених цілей;
- Бажання розвиватися у сфері продажів;
- Знання ринку будівельних матеріалів та технологій буде великим плюсом;
- Навички впевненого користувача ПК, 1:С 8.3, пакету MS Offis.

Умови роботи:

- Офіційне працевлаштування та соціальні гарантії згідно КЗпП (відпустка, лікарняний)
- Навчання та адаптація;
- Трансфер від метро Видубичі;
- Медичне страхування;
- Зручний графік роботи з 8.30 до 17.10;
- Вчасна виплата заробітної плати;
- Дружній колектив та комфортні умови праці.

Обов'язки:

1. Прийом телефонних дзвінків.
2. Виписка рахунків і обробка замовлень.
3. Внесення нових клієнтів, та додаткової інформації по клієнтам в базу«1:С».
4. Формування, виписка ТТН.
5. Формування видаткових накладних.
6. Формування актів автопослуг.
7. Формування актів звірки з клієнтами.
8. Формування по запити клієнта реєстрів ТТН по відвантаженням.

9. Звірка з клієнтами в телефонному режимі.
10. Відправка видаткових в «Медок».
11. Відправка видаткових в електронному виді та оригіналів.
12. По запиті від клієнта відправка паспортів якості продукції, по запиті до лабораторії.
13. Створення та робота з рознарядкою згідно замовлень.
14. Ведення обліку і зберігання бухгалтерських документів, передача в архів
15. Відправка по запиті клієнтам прайс-листів.
16. Облік спец.замовлень по клієнтам, формування таблиці.
17. Внесення, контроль та підв'язування доручень.
18. Оперативне узгодження інформації по замовленням з менеджерами по відвантаженням.
19. Командна робота менеджер зі збуту — фахівець по роботі з клієнтами-вагова-цех АБС, цех ЗБВ, автоколона.